

**DiSC® CLASSIC**

Con más de 30 años de validez y fiabilidad contrastada en más de 40 millones de personas de todo el mundo, **DiSC Classic Inscape** se ratifica como el sistema de **evaluación** de mayor confianza en el mercado. Además tiene aplicaciones en el ámbito del **desarrollo individual y organizativo**, ya sea a través de sesiones formativas o de coaching. DiSC Classic ha sido diseñado para dar apoyo y soporte en procesos de selección y evaluación, así como en programas formativos y de desarrollo, ya que ayuda a facilitar la comunicación, mejorar la relación y el conflicto y desarrollar managers y equipos eficaces.

ESTABLECE LAS BASES PARA EL AUTOCONOCIMIENTO

Las dimensiones DiSC del comportamiento, proporcionan un lenguaje libre de juicios de valor dirigido a explorar aspectos del comportamiento a partir de las 4 dimensiones básicas:

- **Dominancia: Directo y Decisivo.** Los D poseen una fuerte voluntad, fortaleza mental a la que le gusta aceptar retos, pasar a la acción y conseguir resultados inmediatos.
- **Influencia: Optimista y Cordial.** Los I están orientados a las personas. Les gusta participar en equipos, compartir ideas, energizar y relacionarse positivamente.
- **Estabilidad: Empático y Cooperativo.** Los S son gente servicial, a las que les gusta trabajar en equipo, de forma consistente y predecible, y son buenos oyentes.
- **Cumplimiento de Normas: Preocupado y Correcto.** Los C se apegan a la calidad, planifican con antelación, emplean enfoques sistemáticos y realizan constantes controles de calidad para mejorar los sistemas y procesos.

OBTÉN LO MEJOR DE TUS COLABORADORES

DiSC Classic puede ayudar a tu equipo en todos los niveles:

- Comprender su propio comportamiento.
- Aprender a cómo y cuándo adaptar sus comportamientos.
- Apreciar mejor las diferencias para obtener lo mejor.
- Aumentar el rendimiento individual y del equipo.
- Reducir el conflicto, haciéndolo más eficaz.

BRINDA A TUS EQUIPOS DE VENTAS Y ATENCIÓN AL CLIENTE DE UNA PERSPECTIVA COMPETITIVA

DiSC Classic puede ayudar a los profesionales de la venta y atención al cliente en:

- Crear y mantener ventas basadas en la relación.
- Identificar el estilo DISC del cliente y adaptar el estilo de venta o atención al mismo.
- Poner foco en las necesidades del cliente.
- Gestionar situaciones difíciles con el cliente.
- Mejorar el cierre de la venta.

Aplicaciones de DiSC® Classic

- Selección
- Evaluación
- Desarrollo/Formación
- Ventas
- Servicio al cliente
- Equipos
- Coaching

INFORMES DISPONIBLES

Informe "Classic 2.0"



Classic 2.0 proporciona un análisis personalizado del estilo DiSC del candidato. Ahonda en la dimensión del candidato en la que muestra una mayor intensidad, en sus motivaciones y en sus hábitos de trabajo. Proporciona descripciones detalladas del candidato a partir de adjetivos que conforman los índices de intensidad y profundiza en el patrón clásico del candidato. También ofrece información extensa sobre las 4 dimensiones DiSC y un resumen general de los 15 patrones clásicos.

Informe SPP



El informe SPP o informe de "Características Generales" brinda información detallada del patrón del candidato. Puede ser usado, además de para selección, para el desarrollo y coaching en áreas específicas, para enfocar la atención y mejora de la persona en un área de comportamiento particular, y para facilitar a los que utilizan DiSC un mayor entendimiento del comportamiento. El informe "Características Generales" es la base requerida para los suplementos de DiSC PPSS e informes comparativos.

Suplementos



Un número de suplementos están disponibles para su uso en aplicaciones DiSC a medida, incluyendo los siguientes:

- Relacionándose con la gente y el entorno
- Estrategias para crear una relación positiva
- Estrategias para dirigir
- Enfoque para dirigir a otros.
- Enfoque comercial
- Estrategias para la gestión de ventas



Indica informe disponible en papel



Indica informe disponible on line a través de la plataforma EPIC



SOBRE INSCAPE PUBLISHING

Inscape Publishing, es el proveedor líder en herramientas e instrumentos de evaluación y desarrollo basados en el DiSC original desde hace más de tres décadas. Hoy continúan creando productos y servicios innovadores que comprometen, inspiran y empoderan a individuos y organizaciones. Disponible en 30 idiomas, en más de 70 países, es empleado por más de un millón de personas cada año que utilizan los recursos de Inscape para ganar en autoconocimiento sobre sus actitudes, comportamientos y potencial en el puesto de trabajo.

